



Wandfluh est un groupe industriel familial, international, rassemblant 400 collaborateurs et basé à Frutigen en Suisse. Nous sommes spécialisés dans la conception, le développement, la réalisation et la commercialisation de valves et de systèmes hydrauliques, à destination des marchés industrie, mobile, oil & gas, énergie et marine.

**Dans le cadre d'un renforcement de notre équipe pour le marché français, nous sommes immédiatement à la recherche d'un/ une**

## **COMMERCIAL/E**

**ILE DE FRANCE NORD ET OUEST DE LA FRANCE  
IDÉALEMENT SITUÉ ENTRE PARIS ET NANTES**

### **Vos objectifs**

- Consolider la satisfaction client
- Développer le chiffre d'affaires de votre zone

### **Vos missions principales**

- Vente de nos produits et systèmes hydrauliques & électroniques
- Elaboration et suivi de propositions technico-commerciales
- Support et conseil à notre clientèle existante
- Prospection de nouveaux clients dans votre zone
- Détection de nouveaux projets

### **Votre profil**

- 5 ans d'expérience technico-commerciale dans le domaine hydraulique, idéalement dans une PME
- Dynamique, proactif, autonome, motivé, capable de travailler en réseau et à distance.
- Niveau d'anglais B2 minimum (oral et écrit)
- Pratique de l'allemand très appréciée

### **Notre offre**

- Une structure à taille humaine
- Bureau commercial basé à F-Aix-en-Provence/ Production basée à CH-Frutigen
- Une formation aux produits sur site en Suisse
- Circuit de décision court
- Beaucoup d'autonomie et de flexibilité / télétravail
- Des perspectives de croissance
- Des valeurs d'entreprise respectueuses des collaborateurs

### **Avantages**

- RTT
- Véhicule de fonction

### **Programmation**

- Du lundi au vendredi
- Travail en journée
- Lieu du poste : Télétravail

### **Votre prochaine étape**

Envoyez-nous CV et lettre de motivation à  
Sylvaine Charrier à l'adresse suivante:  
contact@wandfluh.com  
www.wandfluh.com  
Type d'emploi : CDI  
Statut : Cadre